

龙蟒佰利联集团股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：20180604

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称 及人员姓名	东兴证券 罗四维 方正证券 杨 晖 天风资管 刘树德
时间	2018年6月4日
地点	公司会议室
上市公司接待 人员姓名	董事会秘书 张海涛 证券事务代表助理 乔 博
投资者关系活动 主要内容介绍	<p style="text-indent: 2em;">一、公司与攀枝花市人民政府签署了《攀枝花钒钛磁铁矿资源综合开发深加工战略合作框架协议》，请介绍下本次合作的背景与目的。</p> <p style="text-indent: 2em;">国内攀枝花地区拥有丰富的钒钛磁铁矿资源，公司作为国内最大的钛白粉企业，钛矿需求尚存在缺口，同时氯化法钛白粉生产所需钛矿依赖于进口，为了缓解公司钛白粉产能扩张与钛矿供应紧缺的矛盾，改变国内钒钛磁铁矿粗放式的发展方式，加强矿产资源综合开发与利用能力，公司与攀枝花市政府达成了本次合作。</p>

本次合作公司将致力于氯化法钛白粉产业链技术创新，探索氯化法钛白粉生产原料的国产化路径，更加充分的开发和有效的利用攀枝花钒钛磁铁矿资源，提高公司的核心竞争力。

二、近期中央开展新一轮环保督查，河南属于环保督查省份，公司是否做好了相应的准备？

公司已于6月1日召开环保专题会议，就迎接本次环保督查部署了各项工作。公司作为钛白粉行业领军企业，将在节能减排、资源综合利用、环保投入、生态治理等方面不断改善，提升企业绿色发展竞争力。

本轮环保督查将进一步推动供给侧改革的深化，促进行业良性发展。

三、公司目前产销是否平衡，氯化法和硫酸法产品均价各是多少，内销和出口情况如何？

公司氯化法钛白粉每吨销售均价1.8-2万元，硫酸法金红石型钛白粉每吨销售均价1.6-1.8万元，产销保持平衡。今年内销和出口结构发生了一些变化，出口情况好于内销，占到了公司总销售量的55%。

四、公司各类型号钛白粉是否已对下游应用领域实现了全覆盖？

公司产品已对下游涂料、塑料、造纸、油墨、新能源等各应用领域形成了覆盖。目前公司各类型号钛白粉齐全，产品应用逐渐偏向于中高端应用领域。公司将紧随终端市场，根据下游市场需求变化适时调整各类产品结构占比，稳定产品需求。

五、不同型号钛白粉价格差别大吗？

不同型号钛白粉侧重于不同应用领域，其后处理工艺存在些差异，大多数型号钛白粉价格差别并不大。目前公司产品价格差集中于两个方面：1. 硫酸法工艺和氯化法工艺钛白粉售价有明显差异。2. 某些高端专用钛白粉（如TR52油墨钛白粉）售价较常见型号钛白粉高些。

	<p>六、公司经销与直销比例较往年是否有变化？</p> <p>有变化。公司近两年对销售结构进行了适当调整，调整原则遵循战略客户销量：其他直销客户销量：经销商销量=1：1：1。目前，公司直销比例较往年有所增加，经销比例相应减少。</p> <p>七、公司着手规划钛衍生品生产项目，在这方面公司竞争优势体现在哪些方面。</p> <p>工艺技术优势：未来2年公司20万吨氯化法钛白粉项目量产后，公司可利用其规模化生产优势，以中间产品四氯化钛为基础原料，嫁接海绵钛、钛合金等钛衍生品生产线，优化产品结构，灵活配置生产资源。</p> <p>生产成本优势：高自动化、全流程氯化法钛白粉生产工序劳效高，能耗小，全产业链优势明显，有利于降低钛衍生品的生产成本。</p> <p>市场优势：国内钛衍生品发展起步较晚，尚处于初级阶段，尚不具有规模化及产品质量优势，有足够的市场容量和利润空间，为公司的发展提供了契机。</p> <p>人才优势：公司已引进了优秀技术团队来负责项目的开发工作，该团队将为公司钛衍生品业务的拓展提供技术支持。</p>
附件清单(如有)	
日期	2018年6月4日